***01/06/2020***

***План-конспект урока по теме:***

**Государственная политика в области международной торговли. Особенности современной экономики России**

Страны мира проводят политику, которая ориентируется или на полное и свободное развитие международной торговли, или на ограничение свободы в области торговли.

Внешнеторговая политика, ориентированная на свободное развитие внешней торговли, – это «фритредерство». Свободная торговля приносит выгоду всем странам. Но большинство стран используют меры для увеличения экспорта и защиты отечественного рынка от внешней конкуренции.

И это другой вариант государственной политики в сфере международной торговли – протекционизм.

Протекционизм – политика ограничения свободы в торговле. В условиях конкуренции государства ограничивают международную торговлю, используя разного рода барьеры.

Причины протекционизма различны: необходимость защиты национальных отраслей экономики, которые не могут выжить в открытом рынке; защита от дешёвой иностранной рабочей силы; увеличение роста ВВП, ответ на жёсткие меры внешнеторговой политики других стран, защита от демпинга.

Демпинг – это процесс установления искусственно заниженных цен на товары с целью вытеснения конкурентов.

При реализации политики протекционизма страны используют тарифные и нетарифные барьеры.

Тарифные барьеры – это пошлины на импортные товары, то есть налоги в государственный бюджет, которые платит импортёр товаров. Пошлинами облагаются товары не только в целях защиты своих отечественных производителей, но и для пополнения бюджета страны. В соответствии с этими целями импортные пошлины делят на протекционистские и фискальные.

Протекционистские пошлины устанавливаются на товары, аналогичные отечественным. Фискальные пошлины устанавливаются на товары, которые не производятся в данной стране.

Нетарифные барьеры – это меры, имеющие неценовой характер для ограничения импорта: квоты, стандарты и тех. условия, лицензии, субсидии, эмбарго и др.

Квота – это количественное ограничение на ввоз определённого вида товаров.

Страны устанавливают стандарты и технические условия, которым должны отвечать товары, ввозимые в страну.

Лицензия – это разрешение на импорт определённых товаров. В некоторых странах очень сложно купить лицензию для ввоза товара, например, в Японии.

Для развития собственного экспорта государство использует субсидии фирмам. Субсидии чаще всего применяются в странах для поддержки отечественных производителей сельхозпродукции.

Эмбарго – запрет на импорт определённых видов товаров вообще.

В результате реализации мер протекционизма периодически вспыхивают «войны»: «меховые», «винные», «автомобильные».

**Резюме теоретической части**

Политика, ориентированная на свободное развитие внешней торговли, – «фритредерство». Протекционизм – политика ограничения свободной торговли.

Причины протекционизма различны: необходимость защиты национальных отраслей экономики; защита от дешёвой иностранной рабочей силы; увеличение роста ВВП, ответ на жёсткие меры внешнеторговой политики других стран, защита от демпинга.

Демпинг – это процесс установления искусственно заниженных цен на товары с целью вытеснения конкурентов.

Тарифные барьеры – это пошлины на импортные товары, которые платит импортёр товаров. Нетарифные барьеры – это меры, имеющие неценовой характер для ограничения импорта: квоты, стандарты, лицензии, эмбарго и др.

**Домашнее задание:**

1. Выберите верное утверждение и выделите его цветом.

А) Импортные таможенные пошлины, как правило, ниже на товары, которые не производятся в стране.

Б) Международная торговля выгодна только странам-экспортёрам.

2. Запрещение ввоза какого-либо товара в данную страну – это…

а) демпинг;

б) требование таможенной службы лицензии на импорт;

в) квотирование;

г) эмбарго.

***01/06/2020***

***План-конспект урока по теме:***

**Причины ограничений в международной торговле**

Влияние тарифов, квот и других ограничений торговли заключается в том, что они делают импортные товары и услуги более дорогими и, следовательно, менее доступными, чем они могли бы быть. Уровень жизни многих людей снижается из-за меньшего количества товаров и услуг. Какие аргументы могут быть выдвинуты в поддержку использования ограничений внешней торговли?

Некоторые отрасли промышленности являются жизненно важными для национальной безопасности. Если в них господствуют иностранные конкуренты, то эти отрасли оказываются в сложном положении в период войны. В 1950 годы, например, в США ввели квоты на импорт нефти, надеясь, что это вдохновит на поиск месторождений в стране, чтобы во время войны добывать свою собственную нефть. В результате выросли цены на нефть и увеличился спрос на дешевую импортную нефть, которая была в запасе. международный торговля запрет ограничение

Защита новых отраслей. Многие страны в начале индустриализации использовали протекционистские барьеры для защиты своих новых отраслей промышленности. Существует мнение, что раз уж у промышленности появилась возможность развиваться, она должна быть способна конкурировать с аналогичными иностранными фирмами и, следовательно, на них должны налагаться некоторые ограничения.

Диверсификация экономики. Этот аргумент аналогичен предыдущему. Экономика многих стран, особенно развивающихся, зависит, как правило, от одного товара или товарной группы. В этом случае экономическое положение чревато финансовыми неурядицами, поскольку цены на "главный" товар могут резко упасть. Для предотвращения подобной катастрофы считается, что правительство должно всячески поддерживать (с помощью субсидий и тарифов) другие отрасли экономики для ее диверсификации.

Защита от конкуренции более дешевой иностранной рабочей силы

Данный довод представляется часто самым весомым среди всех аргументов в пользу ограничений международной торговли в Европейском Союзе. Некоторые страны имеют возможность продавать свои товары в странах ЕС по более низким ценам, потому что их рабочие получают более низкую заработную плату. Например, эстонские и финские швеи за одну и ту же работу получают разную зарплату. В результате, финские рабочие должны либо согласиться на более низкий уровень заработной платы, либо потерять работу. Таким образом, в задачи финского правительства и профсоюзов входит защита рабочих посредством ограничений на товары, произведенные с использованием "дешевой иностранной рабочей силы".

Экономисты критикуют этот аргумент. Это вы видели и в дискуссии о производительности и зарплате. Ограничения в международной торговле могут, конечно, защитить некоторые отрасли промышленности. Но ведь все заинтересованы в максимальной цене на товар. Если развивается какая-то одна отрасль промышленности, то это влечет за собой сокращение рабочих мест в неразвивающихся отраслях промышленности.

**Домашнее задание:**

Приготовить конспекты на тему: «**Причины ограничений в международной торговле**»

***03/06/2020***

***План-конспект урока по теме:***

**Таможенные пошлины и сборы**К числу важнейших косвенных налогов относятся также **таможенные пошлины**и **сборы.**Они являются инструментом торговой политики и государственного регулирования внутреннего российского рынка при его взаимодействии с мировым рынком.

Таможенными называются налоги, которыми облагаются импортируемые и экспортируемые товары. Они выполняют несколько функций. Во-первых, защищают отечественного товаропроизводителя от конкуренции со стороны иностранных товаров. Во-вторых, используются как средство регулирования изменений в структуре производства и потребления. В-третьих, способствуют рационализации структуры экспорта и импорта. Они призваны содействовать оперативному регулированию налогообложения перемещения товаров через таможенную границу, поэтому право на установление размеров таможенных пошлин по конкретным товарам, перемещаемым через таможенную границу, в отличие от других налогов и сборов принадлежит Правительству РФ.

Различают три вида таможенных пошлин: ввозные, вывозные и транзитные.

***Ввозные (импортные) пошлины***– взимаются с импортируемых товаров, провозимых через таможенную границу или отпускаемых с таможенных складов, расположенных внутри страны. Они устанавливаются в фискальных целях либо для ограждения собственного рынка, либо для предотвращения доступа товаров извне. Это самый распространенный вид таможенных налогов. Доля ввозных таможенных пошлин в общей сумме таможенных пошлин составляет около 25 %.

***Вывозные (экспортные) пошлины***– взимаются с товаров при вывозе их за таможенную территорию. Эти пошлины служат для того, чтобы ограничивать вывоз товаров из страны. Чаще всего они применяются к товарам, по которым в области экспорта страна обладает монополией. В настоящее время в России экспортные пошлины в основном существуют на сырьевые товары. На долю этой категории пошлин приходится около 75 % всей суммы таможенных пошлин.

***Транзитные пошлины***взимаются за провоз товаров через границу. Они достаточно широко используются многими странами в фискальных целях и взимаются в виде: разрешительных, гербовых сборов, платы за провоз грузов и т. п. Основной целью введения транзитных таможенных пошлин является регулирование грузопотоков через территорию страны. В мировой практике транзитные пошлины встречаются редко. В российской практике этот вид таможенных пошлин также практически не используется.

**По характеру взимания**ставки таможенных пошлин делятся на специфические, адвалорные и смешанные.

При ***специфическом***тарифе пошлина взимается в твердой фиксированной сумме с натуральной единицы продукции (веса, объема, штуки и т. п.). При ***адвалорном***тарифе пошлина взимается в виде процента к таможенной стоимости товара, а при ***смешанном***тарифе (коммулятивном) устанавливается частично в твердой сумме, частично в процентах.

**По характеру происхождения**пошлины бывают:

***автономные***– это пошлины, которые устанавливаются отдельными странами в одностороннем порядке, вне зависимости от каких-либо многосторонних или двусторонних договоров. Величина этой пошлины может быть изменена в связи с интересами государства без согласования со странами-партнерами;

***конвенционные (договорные)***– это пошлины, которые устанавливаются на основе соглашения между странами. Они не могут быть изменены странами в одностороннем порядке. Существует также целый ряд **специальных пошлин.**К их числу относят ***антидемпинговые***пошлины, которые взимаются сверх обычных при обнаружения факта демпинга. С их помощью ликвидируются условия для демпинга, т. е. ввозимый товар теряет преимущество перед аналогичным товаром данной страны.

***Уравнительные пошлины***взимаются с импортируемых товаров с целью выравнивания цен импортных товаров с ценами товаров отечественного производства. Они применяются для поддержания определенного уровня цен на отечественные товары.

***Преференциальные пошлины (предпочтительные)***– это льготные пошлины, которые вводятся в пониженных размерах для одной или нескольких стран. Чаще всего они ниже минимальных или равны нулю, что равноценно беспошлинному провозу.

В противоположность преференциальным существуют ***дискриминационные пошлины,***которые вводятся для ограничения ввоза отдельных товаров.

Существуют еще **компенсационные пошлины,**которые взимаются с целью нейтрализации субсидий, предоставленных государством импортеру товара. Главной целью всех специальных пошлин является противодействие вытеснению с рынка отечественных производителей из-за поступления более дешевых импортных товаров.

Таможенные пошлины не являются регулирующим налогом. Они в полном объеме вносятся в федеральный бюджет и составляют значительную часть его доходов. Вместе с тем сегодня неиспользованные резервы увеличения таможенных платежей остаются еще значительными.

В целях совершенствования фискальной и регулирующей функций таможенной системы следует:

1) последовательно снизить средневзвешенную и максимальную импортную пошлину;

2) максимально укрупнить товарные группы;

3) отказаться от прямых и косвенных форм квотирования экспорта и импорта (кроме исключительных случаев, связанных с защитой внутреннего рынка сельскохозяйственной продукции);

4) ликвидировать все существующие льготы;

5) исключить регулятивные функции из компетенции таможенных органов (кроме вопросов внутриведомственной организации работ);

6) в целях укрепления связей таможенных и налоговых органов следует ввести идентификацию товаров, основанную на грузовой таможенной декларации. Этот документ должен сопровождать товар вплоть до конечного потребления, что позволит любому проверяющему, вплоть до розничной торговли, выяснить, соблюдены ли таможенные формальности при ввозе товара.

**Домашнее задание:**

В письменной форме ответить на вопросы:

1. какие налоги называются таможенными
2. Перечислите три вида таможенных пошлин
3. **Перечислите пошлины по характеру происхождения**
4. Напишите главную цель всех специальных пошлин

***06/06/2020***

***План-конспект урока по теме:***

**Валютный рынок**

Цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежной единице другой страны, называется **валютным курсом**.

Рынок, на котором покупают и продают валюту, называется **валютным рынком.**

Главные участники - коммерческие и центральные банки, частные компании, физические лица. Каждому участнику необходимо знать, как будет меняться курс валюты в течение всего времени, пока осуществляется сделка.

На валютный курс влияет:

– темп инфляции;

– степень доверия к валюте на мировом рынке.

Валюты, которые свободно могут обмениваться на другие валюты, называются **свободно конвертируемыми.**На сегодняшнем этапе развития Международный валютный фонд относит к их числу валюты 17 государств (доллар США, евро, японская иена, британский фунт, швейцарский франк и пр.).

Валюты, которые могут обмениваться с ограничениями, – **частично обратимые**(индийские рупии, российские рубли, китайские юани, турецкие лиры).

Валюты, где существуют ограничения на обмен для всех, являются **необратимыми**или замкнутыми. Из ныне известных национальных валют самыми неконвертируемыми считаются северокорейские воны и кубинские песо.

Национальная валютная система включает в себя:

– национальную денежную единицу (валюту);

– валютный курс (плавающий/фиксированный);

– условия конвертируемости валюты;

– режим национального рынка золота и валютного рынка.

В середине XIX века сложилась Ямайская мировая валютная система.

Элементы мировой валютной системы.

1. Основной режим валютного курса – **плавающий,**который определяется в результате взаимодействия спроса и предложения.

2. В этих условиях участники международной торговли должны страховать возможные убытки. Для этого проводятся операции, целью которых является минимизация потерь от непредвиденных колебаний валютных курсов – **хеджирование.**

3. Международный валютный фонд(МВФ) – регулирующая организация.

Основными участниками международных расчётов являются экспортёры, импортёры и банки.

Необходимым условием для проведения международной торговой операции является внешнеторговый контракт.

Выделяют следующие основные формы расчётов:

А) авансовый платёж;

Б) аккредитив;

В) инкассо.

Авансовый платёж: сначала на счёт продавца переводится часть суммы, а затем производится поставка товара.

Аккредитив предусматривает, что после поставки продавец предъявляет документ в банк и получает деньги на свой расчётный счёт.

При использовании инкассо участвуют два банка – продавца и покупателя, которые сами выполняют операции без участия сторон.

**Платёжный баланс** – это денежное выражение всего комплекса международных отношений страны в форме соотношения показателей вывоза и ввоза товаров/услуг, капиталов.

Одним из основных разделов платёжного баланса является торговый баланс, то есть соотношение между величинами экспорта и импорта.

В реальной жизни платёжный баланс государства имеет **положительное**(активное) или **отрицательное**(пассивное) **сальдо**. Положительное сальдо означает превышение суммы поступлений над суммами платежей. Отрицательное - наоборот.

**Резюме теоретической части**

Цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежной единице другой страны, называется валютным курсом.

Рынок, где покупают и продают валюту, называется валютным рынком.

Валюты, которые свободно могут обмениваться на другие валюты, называются свободно конвертируемыми.

Валюты, которые могут обмениваться с ограничениями, – частично обратимые.

Валюты, где существуют ограничения на обмен для всех, являются необратимыми.

Необходимым условием для проведения международной торговой операции является внешнеторговый контракт.

Выделяют следующие основные формы расчётов: авансовый платёж; аккредитив; инкассо.

Платёжный баланс – это стоимостное выражение всего комплекса международных отношений страны.

**Домашнее задание:**

1. Выберите верный ответ и напишите его.

Цена денежной единицы одной страны, выраженная в иностранной денежной единице, – это…

А) валютный рынок;

Б) валютные интервенции;

В) валютный курс;

Г) ревальвация валюты.

Ответ:

Цена денежной единицы одной страны, выраженная в иностранной денежной единице, – это…

А) валютный рынок;

Б) валютные интервенции;

В) валютный курс;

Г) ревальвация валюты.

2. Реальное снижение курса национальной валюты по отношению к иностранной валюте – это…

а) девальвация национальной валюты;

б) ревальвация национальной валюты;

в) демпинг;

г) валютные ограничения.

***06/06/2020***

***План-конспект урока по теме:***

**Особенности современной экономики России**

Сегодня экономика России существенно отличается от первого, переходного этапа к рынку, который в начале 1990-х гг. перевернул сложившуюся экономическую основу советского хозяйства. Экономика России за годы советской власти увеличилась по производственному потенциалу почти в пятьдесят раз. Одно это обстоятельство создавало гигантские трудности управления хозяйством. Но это же обстоятельство расширяло возможности разнообразных форм кооперации труда, роста концентрации производства и повышения производительности труда.

## Естественные монополии в экономике России

В своем индустриальном развитии экономика России приобрела противоречивые качества. С одной стороны, она в некоторых отраслях достигла уровня технологического развития, соответствующего развитым странам Запада, главным образом в сфере военно-промышленного комплекса (ВПК). С другой стороны, в России продолжается воспроизводство технологических форм, которые на Западе ушли в прошлое как неэффективные. Промышленная структура экономики приобрела ***деформированный вид.***Как считали многие экономисты, все народное хозяйство развивалось по модели одной из се отраслей — черной металлургии, характерной чертой которой было то, что едва ли не половина новых капиталовложений шла просто на сохранение ее прежних масштабов. Преодоление деформаций промышленной структуры экономики требовало большого внимания к ее производственно-технологической стороне, а также разработки серьезной промышленной политики, учитывающей, что островами, сохраняющими экономическую целостность России, являются естественные монополии и естественные олигополии.

С точки зрения современной экономической теории ***естественная монополия***представляет собой такое явление рыночной экономики, где конкуренция неэффективна. Однако неверно понимать под естественной монополией только те структуры, которые связаны с естественными или природными ресурсами. Наиболее общее определение может быть следующим: естественная монополия возникает тогда, когда определенный субъект рынка в течение длительного времени имеет возможность получать высокую отдачу от роста масштабов производства. Другими словами, естественная монополия (или олигополия) возникает там, где действует ***закон преимущества крупного производства.***В число Российских естественных монополий входят РАО "Российские железные дороги", единая энергосистема России в лице ОАО "РАО "ЕЭС России"", ОАО "Газпром", нефтяной комплекс, предприятия авиационной промышленности, производство энергетического оборудования, предприятия современного автомобилестроения и ряд других производств. Специфика естественной монополии заключается в том, что как монополия она препятствует свободной конкуренции, но как воспроизводственная структура она дает экономию издержек. Эти выгоды могут попасть в руки определенных лиц, которые будут диктовать свои условия, свои цены. Однако просто директивно ликвидировать естественную монополию — значит повысить издержки. Как следствие, неминуемо повышение цен на продукцию естественной монополии, т.е. может наблюдаться такое явление, как инфляция издержек. Очевидна социальная неблагоприятность подобного решения. Отсюда вывод: естественная монополия может быть ликвидирована единственным способом — появлением нового технологического способа создания тех же самых благ и услуг, как, например, произошло в телефонной связи с появлением мобильных систем. В остальном же естественные монополии (и олигополии) должны быть под непрерывным контролем, а возможно, и прямым управлением со стороны государства. Важно при этом, чтобы государство стимулировало, создавало условия поиска технологических нововведений, поддерживало научно-технический прогресс как фактор экономического роста страны.

**Домашнее задание:**

Приготовить конспекты на тему: «**Особенности современной экономики России**»